

Lehrgang: Markterfolg für LegasthietrainerInnen

**Dieser Lehrgang wurde speziell für LegasthietrainerInnen geschaffen, die ihre Dienstleistungen erfolgreich – aber auf eine alternative Art und Weise – verkaufen wollen. Ohne Keilertricks
Ohne Kundenmanipulation
Ohne unangenehmen Beigeschmack
Die Instrumente werden gemeinsam erarbeitet und sind sofort in der Praxis umsetzbar:
Sie gehen heim und können sofort damit arbeiten.
Das System wird bereits erfolgreich von LegasthietrainerInnen und anderen Dienstleistungsanbietern eingesetzt.**



Modul 1 – Die Grundlage des Dienstleistungsangebots:

- Sie kennen den Unterschied zwischen alten Verkaufs“techniken“ und zukunftsorientiertem Beziehungsmanagement
- Sie erarbeiten Ihren persönlichen Marketingplan
- Sie kennen die erfolgversprechendsten Kontaktmöglichkeiten und können sie aktiv nutzen
- Sie wissen, wie Sie die Bedürfnisse der Interessenten im konstruktiven Gespräch erarbeiten

Inhalte:

- Verkaufs“technik“ vs. Beziehungsmanagement
- Erwartungen
- Beziehungsaufbau und –Pflege
- Kontaktmöglichkeiten
- Potentiale
- Akquisitionschancen mit:
 - Direct mail
 - PR
 - Telefon
 - Kontakte
 - Präsentationen
 - Neuen kreativen Ansätzen
- Authentische Gesprächsführung
- Das konstruktive Beratungsgespräch
- U.v.m.

Ihr Nutzen:

- Sie erarbeiten Ihre persönliche Instrumente zur erfolgreichen Bekanntmachung Ihrer Dienstleistungen
- Sie können auf die Wünsche und Bedürfnisse individuell eingehen
- Sie können die erarbeiteten Tools sofort in die Praxis umsetzen

Modul 2 – Die erfolgreiche Umsetzung in der Praxis:

- Sie kennen die 5 Schritte des erfolgreichen Beratungsgesprächs
- Sie wissen, worauf Sie in den einzelnen Phasen achten müssen
- Sie wissen, wie Sie sich und Ihre Dienstleistungen professionell präsentieren können

Inhalte:

- Die eigene Kompetenz überzeugend darstellen
- Persönliche Präsentationen
- Preisverhandlungen und Umgang mit Einwänden/Vorwänden
- Honorar-Nutzen Verhältnis
- Werte
- Transfermöglichkeiten
- U.v.m.

Ihr Nutzen:

- Ihre Interessenten verstehen, warum Legasthienetraining wichtig ist und welchen Nutzen sie aus Ihrer Dienstleistung ziehen
- Ihre Interessenten empfinden Sie als ein(e) kompetent(e) Ansprechpartner(in) zum Thema
- Sie kennen Ihre persönlichen Stärken und können diese bewusst einsetzen
- Die praktische Umsetzbarkeit der Trainingsinhalte wird erhöht
- Sie können den Wert Ihrer Dienstleistung in das rechte Licht rücken und faire Honorare erreichen
- Ihr Dienstleistungshandbuch wird komplettiert

Die genauen Inhalte werden auf die konkreten Situationen der TeilnehmerInnen abgestimmt.

Dauer je Modul:

2 Tage

Ihr Trainer:



Andreas Wismek ist Unternehmensberater, Wirtschaftstrainer, Hypnosetherapeut und diplomierter Mentaltrainer. Erkennt die Chancen des kompetenten und authentischen Verkaufs von Beratungsdienstleistungen aus eigener Erfahrung und aus der Betreuung vieler selbständiger Unternehmer. Er ist mit einer erfolgreichen Legasthienetrainerin verheiratet und hat daher auch viel Einblick in die speziellen Bedürfnisse dieser UnternehmerInnen.

Kontaktdaten: Andreas Wismek, Mobil: +43.664.26.28.620, e-mail: office@wismek.at; Internet: www.markterfolg.net, www.wismek.at, www.mentale-staerke.at

Termine und Orte:

- 12. - 13.7.2010 + 22. - 23.7.2010 Baden bei Wien
- 13. - 14.12.2010 + 15. - 16.1.2011 Abtenau (Sbg.)
- 12. - 13.3.2011 + 26. - 27.3.2011 Baden bei Wien

Ihre Investition:

€ 398,-- (excl. MWSt.) inkl. Materialien – bei Umsetzung des Lehrgangsinhalts hat sich diese Investition in kürzester Zeit für Sie amortisiert!